

開催日程

※お好みのセミナーにお申し込みくださし

10/24 18:30~20:30

1. 商談スキルアップセミナー

10/31 18:30~20:30

2. ITを活用した売上アップセミナー

11/7(18:30~20:30

3. パブリシティ活用セミナー

場所

庄原市総合体育館

商品価値の向上をさせたい!

商品PRをもっとしたい!

商談をうまくいかせたい!



### セミナー内容のご紹介

# 10/24 ② 1. 商談スキルアップセミナー

①前半:商談の心構えと準備(座学)

・「商談の種類と必要な準備」 「商談のストーリーと進め方」

「商談のチェックリスト」

②後半:模擬商談実習

・前半の座学を踏まえて模擬商談を実施・受講者は相互に見学してポイントを把握

・模擬商談には現職の商社バイヤーを招く予定です ・1社15分×バイヤー役2名=8社

時間 18:30 ~ 20:30

場所 庄原市総合体育館 1階第1会議室

講師

前半 中小企業診断士 小倉 綾

後半 中小企業診断士 渡貫 久

## 10/31の 2. ITを活用した売上アップセミナー

・IT活用の基礎知識

・ITを活用した情報発信

売上を上げるためのポイント

時間 18:30 ~ 20:30

場所 庄原市総合体育館 2階 第2会議室

講師 中小企業診断士 渡貫 久

#### **11/7**® 3. パブリシティ活用セミナー

パブリシティ考え方

プレスリリース作成のポイント

プレスリリース配信リスト

時間 18:30 ~ 20:30

場所 上原市総合体育館 2階 第2会議室

(講師) 中小企業診断士 渡貫 久

※パブリシティとは 企業や団体が、マスコミなどに対して積極的に情報公開するなどして、報道されるよう働きかけること。

申込方法 下記 「参加申込書」 必要事項をご記入のうえ、FAXまたはお電話でお申し込みください。

申込が切 平成29年10月20日(金)

## 経営力向上セミナー 参加申込書

申込日/平成29年 月 Н

フリガナ			TEL	(		)	_
氏 名			FAX	(		)	-
住所	〒 −			E-	mail		
<b>希望日</b> ○で囲って ください。	10/24 ② 1. 商談スキルアップ セミナー	10/31 (A 2. ITを活用した 売上アップセミ			<b>+</b> _		<b>11/7</b> 火 3. パブリシティ 活用セミナー

備北商工会

注) 本申込書にてご記入頂きました個人情報につきましては、備北商工会からの各種連絡・情報提供などに使用します。

0824-82-2904

